



Álvaro Arvelo, presidente de CajaCanarias, y Enrique Goñi, director general de Caja Navarra.

canx+

“Somos dos cajas fuertes, con solidez financiera y hemos decidido acometer un proceso de integración para poner en común áreas de negocio, servicios, etcétera, que nos ayuden a competir mejor en banca minorista y bajo la estrategia de banca cívica”.

Enrique Goñi, director de Caja Navarra

# Claves para entender el acuerdo entre Caja Navarra y CajaCanarias

## 1. ¿Qué supone este acuerdo?

La Banca Cívica alcanza a 1,3 millones de personas. Nos integramos dos muy buenas entidades financieras, totalmente complementarias desde un punto de vista de negocio, para crecer a través de un modelo único. Además, este hecho es un hito ya que es el primer acuerdo de concentración entre cajas de distintas regiones.

## 2. ¿Me afecta como cliente?

En una primera etapa no, ya que existe un proceso que hay que llevar adelante y que durará varios meses. Después, ambas cajas mantendremos nuestras redes comerciales locales y nuestra personalidad jurídica. Eso sí, se beneficiará de nuevas soluciones financieras y una atención cercana en más territorios. Como cliente de Banca Cívica, significa la satisfacción de ver cómo nos multiplicamos.

## 3. Se han dicho muchas cosas... ¿Es esto una fusión?

Creamos un grupo consolidable. Esto significa que, cuando se materialice la integración, seremos una sola entidad de cara al Banco de España y otros reguladores, en el negocio entre bancos, tendremos un solo rating... pero manteniendo

nuestra marca y nuestra personalidad local. O sea, las ventajas de una fusión en términos de eficiencia pero sin notar los inconvenientes.

## 4. ¿Por qué CajaCanarias?

Nos conocemos hace mucho (a través Viálogos) y compartimos inquietudes. Ambas estamos de acuerdo en que la banca del futuro... tiene que ser cívica. Además, CajaCanarias es una excelente entidad financiera con una solvencia de las mejores del sector.

## 5. ¿Estáis esperando a otras cajas?

No. El acuerdo lo hemos tomado Caja Navarra y CajaCanarias y lo estamos materializando. Ahora bien, si hubiera otras cajas interesadas en sumarse, estaríamos encantados de sentarnos a negociar con ellas.

## 6. ¿Qué próximos pasos vais a dar?

Estamos trabajando en el plan de integración para que el Banco de España pueda dar su aprobación definitiva. Es un proceso complejo, ya que tenemos que hablar también con la Comisión de Defensa de la Competencia, la Comisión Nacional del Mercado de Valores... Estamos haciendo algo nuevo, estamos descubriendo un camino.

CajaCanarias 

“Son cajas que tienen una trayectoria de cooperación y que se conocen desde hace muchos años a través de Viálogos, un proyecto de Caja Navarra. Son cajas que se entienden y que han querido hacer una apuesta de futuro, un futuro que ven con claridad”.

Álvaro Arvelo, presidente de CajaCanarias.

# SUMAMOS FUERZAS...

**La Banca Cívica crece y se consolida. En CAN continuamos siendo tu caja y, además, ahora más fuerte, con más recursos, más servicios, más solvencia: hemos unido nuestros esfuerzos con CajaCanarias para pasar a ser la novena caja de ahorros en volumen de negocio y la sexta en el ranking de beneficios\*.**

**La Banca Cívica mira al futuro y llega más lejos.**

\*Datos a junio de 2009.

# Y GANAMOS TODOS.

can 

CajaCanarias 